

Marcel Bongaards



Personalia

	Andries Marcel Bongaards
	Menagerie 2 3328 LL Dordrecht
	06 22 999 464
	m.bongaards@gmail.com
	Geboortedatum: 02.06.1982
	www.linkedin.com/marcelbongaards
	Rijbewijs : B
	Gezin : Gehuwd, twee kinderen

Vaardigheden

MS Windows - Office365: o.a. Excel en Teams - MacOS - IOS - iWork - G-Suite - Photoshop - InDesign - Crystal Reports - Qlikview - Umbraco - Joomla - Social Intranet - Digital Workspace - AFAS Profit, InSite en OutSite

Talen

Nederlands	●●●●●
Engels	●●●●●
Frans	●●●●●
Duits	●●●●●
Spaans	●●●●●

Competenties

Analytisch - Oplossingsgericht - Adaptief - Sociale Vaardigheden - Communicatief - Eerlijk - Loyaal - Trouw - Maak snel dingen eigen

Werkgebieden

Product Development - Management - New Business Development - Business Analyst - Project Management

Referenties

Referenties op aanvraag beschikbaar

Hobbies en interesses

Netflix - PS4 - Koken - Uit eten - Gezellige dingen met het gezin - Feyenoord - Kamperen - Websites maken - Gadgets - Apple

Profiel

Ik ben analytisch ingesteld, oplossingsgericht, heb affiniteit met IT en dat in combinatie met een opleiding commerciële economie maakt me dat all-round.

Ik heb ruim 10 jaar managementervaring, ervaring met projectmanagement en new business development. Ik vind het heerlijk om te werken aan mooie nieuwe oplossingen en zie mezelf als een echte teamplayer.

Opleidingen

2001 - 2005	Hogeschool InHolland (HBO), te Rotterdam Richting: Commerciële Economie
1994 - 2005	Interconfessionele Scholengemeenschap 'Het Westland', te Naaldwijk VWO, met vakkenpakket: - Nederlands - Engels - Frans - Wiskunde A - Economie I - Economie II - Aardrijkskunde

Cursussen

- MS Office	- Coachingstraject Management (Impulsus)
- Crystal Reports XI - Report Design I	- Coachingstraject t.b.v Managementvaardigheden (Houthoff Trainingen)
- A Business Oriented approach to data modelling by Alec Sharp	- Training verzuimmanagement (365 KeurCompany)
- Snelcursus Prezi (Strait Solutions)	- Train the trainer Klantgericht telefoneren (Door Training & Coaching)
- Training Duitse Taal (Business Talen Rotterdam)	- Training Functionerings- en Beoordelingsgesprekken (NCOI Opleidingsgroep)
- Join Train the Trainer (GLOBALG.A.P.)	- Groepstraining Beginnend Leiderschap (Houthoff Trainingen)
- Kwalificatie auditor MPS-ABC	- Training accountmanagement: 'verkoper wordt businesspartner' (Flower Academy)
- Cursus gewasbescherming bij CLM	- Ciep Training (Impulsus)
- ManualMaster Inrichten & Documenten	
- ManualMaster Cyclus en Web	
- Procesmanagement volgens UPN (TM-C)	

Werkervaring

2005 - Heden	MPS (More Profitable Sustainability), te De Lier
Mei '18 - Heden	Business Analyst
Okt '17 - Mei '18	(New) Product Development / ICT Manager
Jan '17 - Okt '17	Manager Service & Support en ICT
Jun '12 - Jan '17	Manager Customer Relations
Jul '10 - Jun '12	Lid van MPS Retail team (project)
Jun '09 - Jun '12	Head of Customer Service
Jan '07 - Jun '09	Manager Operations
Jun '05 - Jan '07	Medewerker Certificatie en R&D
2012 - 2016	VMS VZW, te Destelbergen (België)
Jan '12 - Dec '16	Adviserend bestuurslid
1994 - 2005	FueGo Advies, te Naaldwijk
Aug '05 - Jul '07	Eigenaar (nevenactiviteit)

Stages:

2005	Stageperiode van 20 weken bij het EIM bv., te Zoetermeer Contactpersoon: drs. A.P. Muizer
------	--

Als stagiair heb ik samen met een andere student onder begeleiding van het EIM bv. (sociaal-economisch beleidsonderzoeksbureau) een afstudeeronderzoek ten behoeve van Agro Hydro Solutions vervuld. Agro Hydro Solutions was een bedrijf in wording met een gepatenteerde vinding. Deze vinding zijn flexibele reservoirs voor ondergrondse vloeistofopslag. De opdracht was het in kaart brengen van de meest kansrijke afzetmarkten binnen een acceptabele introductieperiode met voldoende rendement. Daarnaast hebben we een gefundeerd marketingplan voor dit nieuwe bedrijf opgesteld.

Werkervaring (vervolg)

2003 / 2004 Stageperiode van 20 weken bij Rabobank Midden-Westland, te Naaldwijk
Contactpersoon: dhr. E van Malkenhorst

Als stagiair heb ik voor Rabobank Midden-Westland een onderzoek mogen vervullen inzake de introductie van een nieuw adviesproduct: "Uw bedrijf in perspectief". Dit product betrof een adviesrapport voor de MKB ondernemer, waarin de ondernemer werd gebenchmarkt tegen de markt waarin deze zich bevond. Ik heb in deze 20 weken onderzoek gedaan naar de commerciële potentie van dit product en hoe dit product in de markt gezet zou moeten worden. Naar aanleiding hiervan heb ik de directie van Rabobank Midden-Westland van een gefundeerd advies voorzien.

Vakantiewerk:

2001 - 2005 MPS (More Profitable Sustainability), te Honselersdijk Administratief medewerker

2000 - 2001 Tomatenkwekerij Newplant, te De Lier Agrarisch medewerker

1997 - 2000 Tomatenkwekerij T. Varekamp B.V., te De Lier Agrarisch medewerker

Overig:

2014 - 2018 Voorzitter Jeugdwerk (jeugdouderlingen) PKN De Lier

Als voorzitter van het jeugdwerk was ik sturend richting de jeugdouderlingen. Ik sprak namens het jeugdwerk in de vergaderingen van het Moderamen en de Kerkenraad.

Anderen over mij

Jean Pierre Martens
Managing Partner Mixit

"I have worked together with Marcel for the last 3 years on Innovative digital projects and hope to do that for a lot more years to come. Marcel keeps focus on the business needs and interests while exploring the possibilities of technology. He has been very successful using that approach in accomplishing added value."

Ronald vd Breevaart
Voormalig commercieel manager MPS

"Ik heb Marcel leren kennen als een betrokken manager. Hij heeft een belangrijke rol gespeeld in het veranderingsproces binnen MPS en MPS-ECAS als manager Operations en hoofd servicelijn. Deze afdeling stond centraal in de verbeterde klantenbenadering. Marcel heeft in dit proces een initiërende, stimulerende en motiverende rol gespeeld. Marcel laat zich kennen als een fijne, betrouwbare collega. Maar ook als een manager die mensen stimuleert en motiveert. Kortom een goede medewerker voor iedere organisatie."

Meest trots op

In de rol van Business Analyst bij MPS: Het migratietraject naar een complete AFAS ERP inrichting bij MPS. De ontwikkeling naar de nieuwe registratieomgeving voor MPS-ABC. En het vooronderzoek naar een nieuw te ontwikkelen Customer Portal.

In de rol van (New) Product Development / ICT Manager bij MPS: Als projectleider (mede)verantwoordelijk voor de ontwikkeling van de nieuwe dienst MPS-ProductProof.

De ontwikkeling van het MPS-Trade Portal (van initiatie tot realisatie fase).